Um zu erklären, warum ich mit 55 Jahren mein Leben neu gestalten möchte und mich nach einer langen Selbstständigkeit als Lebensmittelingenieur für eine Anstellung in der IT-Branche interessiere, möchte ich Ihnen einen kurzen Überblick über meinen beruflichen Werdegang geben.

Im Jahr 1993 begann ich als selbstständiger Unternehmer im Bereich der Humanmedizin mit der Eröffnung zweier Apotheken in Kroatien, mitten im Bürgerkrieg. Zu dieser Zeit war es äußerst schwierig, bestimmte Medikamente zu beschaffen. Darin sah ich meine Chance, meine Kenntnisse im Aufbau und Management von Beschaffungsprozessen einzusetzen. Dank meiner Verbindungen zum deutschen Markt, insbesondere zum Stuttgarter Pharmagroßhandel GEHE, gelang es mir, dringend benötigte Medikamente zu beschaffen – unter äußerst schwierigen Bedingungen, da das kroatische Gebiet unter UN-Besatzung stand und ein Handelsweg ohne eine Vielzahl an Genehmigungen praktisch unmöglich war.

Im Jahr 1997 übernahm ich ein Projekt im Lebensmittelbereich und baute das Unternehmen "Molkerei A&S", das teilweise in Familienbesitz war, neu auf. Bis 2006 wuchs das Unternehmen von 14 auf 112 Mitarbeitende an, darunter ein zweites Unternehmen, das sich auf die Rohstoffbeschaffung konzentrierte. Die Molkerei entwickelte sich zu einem wichtigen regionalen Akteur, neben einer staatlichen Molkerei, die nur 30 km entfernt lag. Aufgrund der Wirtschaftskrise 2008 sah ich mich jedoch gezwungen, die Expansionspläne erheblich einzuschränken. Da sich Serbien in einer Phase des extrem liberalen Kapitalismus befand und ich nicht bereit war, politische Forderungen zu erfüllen, begann ich nach neuen Möglichkeiten zu suchen.

Diese führten mich schließlich zu einem Projekt in Baden-Württemberg: "Tü-Bio GmbH", ein Start-up in der Aufbauphase. Ich übernahm die Rolle des Projektleiters – von der Ideenentwicklung über die Produktionsleitung, einschließlich aller Audits, Bio-Zertifizierung und HACCP-Implementierung, bis zur Markteinführung der Produkte. In meiner Funktion als Produktionsleiter und Vertriebsmanager vernetzte ich das Unternehmen mit 122 Bioläden im Umkreis von etwa 60 km und legte damit eine solide Grundlage für die Weiterentwicklung. Mein Ziel war es, durch die Integration der von mir mitgebrachten Produktionsgeräte das Produktportfolio zu erweitern und so eine Beteiligung am Unternehmen zu erreichen.

Nachdem abzusehen war, dass sich hier in naher Zukunft keine weiteren Fortschritte ergeben würden, beendete ich das Arbeitsverhältnis in Absprache mit dem Geschäftsführer Herrn Thomas Schäffer und begann, nach einer sechsmonatigen Übergangszeit, mein eigenes Projekt "Landmolkerei Balingen" zu realisieren. Im April 2017 gründete ich mit drei Mitarbeitenden dieses Unternehmen, das ich nach EU-Richtlinien und mit HACCP- und IFS-Zertifizierung aufbaute, und spezialisierte mich auf balkanische Käse-Brotaufstriche. Mit EDEKA C+C als strategischem Partner organisierte ich den Vertrieb in 14 Filialen in Baden-Württemberg. Da ich die Kühlkette alleine nicht in der geforderten Zeit einhalten konnte, übergab ich den Vertrieb an den Frischdienstanbieter "Milchunion" aus Weiden in der Oberpfalz, auf Empfehlung von Herrn Rudi Maurer (damaliger Einkaufsleiter von EDEKA C+C in Balingen). Nach sechs Monaten wurde Milchunion jedoch von der CHEFS CULINAR GmbH übernommen, und da mir die nötigen Verkaufsreferenzen fehlten, konnte ich nicht übernommen werden. Daraufhin versuchte ich, meine Produkte in einem eigenen Laden zu verkaufen, doch die finanziellen Rahmenbedingungen und die Corona-Krise im Jahr 2020 führten schließlich zur Schließung des Betriebs.

Ende 2020 begann ich bei Caravella Consulting als Handelsvertreter für die Firma Plevnik d.o.o. aus Dobrova, Slowenien, und als Berater für kleine Molkereien und Hofmolkereien in technischen und technologischen Fragen.

Einen umfassenden Einblick in meine bisherigen Projekte, Presseberichte über meinen berufliche Entwicklung sowie meine verfahrenstechnischen Entwicklungen im Maschinenbau und vieles mehr finden Sie in meinem Portfolio auf der Website von Caravella Consulting ( https://consulting.servis4you.de ).

Ing.Branko Miskovic\_Geschichte meines Lebens – Berufliche Hintergründe

Da sich die Aufträge im Bereich der Kleinunternehmen seit März 2020 erheblich verringert haben, habe ich mich entschieden, meine bisherigen IT-Kenntnisse zu erweitern und meine Lernbereitschaft sowie analytischen Fähigkeiten erneut unter Beweis zu stellen. Meine Wahl fiel dabei auf die SAP-Module Vertrieb (SD) und Materialwirtschaft (MM), in denen ich mich – zusätzlich zu meiner Erfahrung in der Produktion – gut aufgehoben fühle. Mit meiner umfangreichen praktischen Erfahrung, die ich über mehrere Technologiegenerationen hinweg gesammelt habe (wie in "My Way – IT" beschrieben), erscheint mir diese Entscheidung unter den aktuellen Bedingungen als sinnvoll und zukunftsweisend.

Zwar erstreckt sich meine Kurzfassung über eine ganze Seite, doch stellt sie nur einen Bruchteil der wesentlichen Erfahrungen dar, die meine Motivation, Lernfähigkeit, Weitsicht sowie meine organisatorischen und Managementfähigkeiten im Zusammenhang mit meinen Qualifikationen verdeutlichen und Ihnen ein klares Bild meiner Persönlichkeit vermitteln sollen.

Vielen Dank für Ihr Interesse und dafür, dass Sie meine Geschichte bis zum Ende gelesen haben. Ich hoffe, dass Sie Verständnis für die komplexen Hintergründe aufbringen, die mich in meinem 55. Lebensjahr erneut auf Stellensuche geführt haben.

Gerne würde ich meine Erfahrungen und Fähigkeiten als Bereicherung in Ihr Unternehmen einbringen.

Branko Miskovic

Rottweil den 07. November 2024